

BILAN
SALON ALGEST 2021

Document réalisé par LA BASTP
Décembre 2021.

1. PREAMBULE

Il est important de souligner en préambule le contexte général qui a présidé à la tenue de cette 6^{ème} édition du salon ALGEST 2021 placée sous le haut patronage de Monsieur le président de la république.

Cette 6^{ème} édition du Salon international de la sous-traitance – ALGEST 2021, a été organisée conjointement par la BASTP et le WTCA dans un contexte certes perturbé par la crise sanitaire, mais porteur de grand espoir de relance de l'industrie nationale en général et de l'activité de la sous-traitance industrielle en particulier.

En effet, les dernières orientations des pouvoirs publics en matière de relance économique mettent en avant le secteur industriel comme élément déterminant de la croissance économique.

Les politiques industrielles annoncées et inscrites dans les mécanismes incitatifs au développement des PME, mettent l'accent sur l'importance vitale d'augmenter le niveau d'intégration de notre industrie pour arriver à une production nationale compétitive tant sur le marché national qu'à l'export. A ce titre la sous-traitance industrielle constitue l'élément clé de cette compétitivité par l'optimisation des chaînes de valeurs intra et intersectorielles.

Au-delà des secteurs traditionnels porteurs de sous-traitance (industries manufacturières), il y a lieu de souligner que les années 2021 et 2022 seront marquées par l'émergence d'acteurs majeurs pour le développement industriel national intégré, tels que les secteurs, de l'énergie, les énergies renouvelables, l'aéronautique et le transport d'une part et l'introduction des nouvelles technologies issues du développement du numérique et de intelligence artificielle d'autre part.

C'est dire qu'il est important pour l'ensemble des acteurs de la sous-traitance industrielle et en premier lieu les donneurs et receveurs d'ordres de se concerter autour des problématiques posées par ces nouvelles données liées à la restructuration du secteur industriel national (modernisation, partenariat technologie, innovation, etc).

En ce sens, le salon ALGEST 2021, constitue une excellente opportunité pour un dialogue fructueux et constructif entre partenaires et acteurs de la sous-traitance industrielle.

Cet événement organisé en pôles sectoriels et par spécialités industrielles a offert aux différents participants des espaces de rencontres et d'échanges ainsi que la

possibilité de s'informer des conditions légales, réglementaires et celles liées à l'environnement économique qui président au développement du partenariat dans le domaine de la sous-traitance industrielle.

2. DEROULEMENT DU SALON.

2.1 PARTICIPATION.

L'ensemble des secteurs représentatifs de l'activité industrielle ou ayant un lien connexe avec l'activité de la sous-traitance ont marqué, de leur présence cette 6^{ème} édition (voir le catalogue joint en annexe). Leur nombre était de 87 exposants.

On peut tout de même distinguer les donneurs d'ordre et les PME de sous-traitance

- Les donneurs d'ordre en nombre de 53 (60%). ils ont représenté l'ensemble des industries manufacturières relevant du Ministère de l'Industrie on peut citer :
- Le Groupe Ciment GICA
- AGM GROUPE et ses filiales
- ELEC EL DJAZAIR
- IMETAL (avec ces filiales SIDER EL HADJAR et AQS).
- GETEX
- ACS.

Il faut souligner une très forte participation au niveau des deux secteurs suivants :

- Le secteur de l'énergie avec les deux entreprises emblématiques SONATRACH et SONELGAZ qui ont mobilisé l'essentiel de leurs filiales pour cette manifestation.
- La SONATRACH, à elle seule représente 500 000 positions de pièces de rechanges consommées annuellement soit l'équivalent de 01 Milliard de Dollars pour la quasi-totalité importée.
- Secteur de la fabrication militaire avec 07 unités exposantes (DFM et de DCM) appelées à jouer un rôle de plus en plus important dans l'entraînement d'un tissu industriel de sous-traitance à même de répondre à leurs besoins nombreux et variés.
- Les secteurs liés au transport étaient également présents (CITAL, LOGITRANS, METRO D'ALGER, ...)
- Les receveurs d'ordres au nombre de 27 (40%) ont exposé leurs produits et savoir-faire dans les domaines suivants :
 - o Mécanique et métallurgie
 - o Electricité – électronique.
 - o Plastique et caoutchouc
 - o Les services techniques et les conseils
 - o Les services liés au développement des R-H et à la formation.
- Participation également du secteur de l'université

2.2 INAUGURATION

Le Salon ALGEST a été inauguré le 22 Novembre 2021 par le représentant du Ministère de l'Industrie en compagnie de deux Ministres dont celui de la pêche et des productions halieutiques et de la Micro entreprise et le représentant du MDN.

La clôture a été présidée par Monsieur le Ministre de l'Industrie avec la participation des Ministres de l'énergie et des mines, et du transport. La clôture a été couronnée par une signature de **13 Conventions** cadres de sous-traitance entre les représentants de la coordination des BSTP et les groupes industriels manufacturiers ainsi qu'avec les représentants des secteurs de l'énergie (SONELGAZ), des transports (LOGITRANS et AIR ALGERIE)..

2.3 LES CONFERENCES :

En marge du salon, Des conférences ont été données durant les 23 et 24 Novembre 2021 qui ont eu pour thème :

- La sous-traitance industrielle : état des lieux et perspective, par le représentant du Ministère de l'Industrie
- Programme INNODEV par la représentante de GiZ (organisme de coopération Allemand).
- L'emploi en Algérie par le Représentant de TRI EMPLOI
- Les normes : par le représentant de l'IANOR.

2.4 RENCONTRES D'AFFAIRES - BTOB

Celles-ci sont un marqueur de la réussite d'un salon parce qu'elles permettent de raccourcir le temps de conclusion d'affaires qui peuvent donner lieu à des bons de commande immédiatement ou à des contrats à conclure plus tard lorsque ceux-ci revêtent des aspect techniques voire financiers plus complexes, mais toujours dans les délais relativement courts.

Cet espace de rencontres d'affaires a concerné l'organisation de rencontres individuelles (BTOB) entre les exposants eux-mêmes d'une part et entre les visiteurs professionnels et les exposants d'autre part.

Le programme géré par une plate forme numérique développée par la BASTP avec une assistance technique privée à permis d'enregistrer plus d'une centaine d'inscriptions qui ont donnée lieu à près de 240 Rendez vous programmés avec un agenda personnalisé.

Selon le premier Feed Back, 50% des contacts opérés ont donné lieu à la conclusion d'affaires immédiatement (bon de commande) ou de rendez-vous à poursuivre hors

salon qui pourraient aboutir à des signatures de contrats commerciaux entre donneurs d'ordres et sous-traitants.

A ce niveau, il y aura lieu de mettre en place un suivi plus rigoureux pour évaluer avec certitude l'évaluation du salon en termes de conclusions d'affaires.

On peut tout de même affirmer que le nombre de rencontres BTOB enregistré, laisse augurer de résultats extrêmement positifs de cette opération au plan des relations d'affaires.

3. PRINCIPAUX RESULTATS.

Même s'il est difficile d'évaluer à chaud, les nombreux impacts sur l'activité de la sous-traitance industrielle qu'un tel salon peut avoir, nous pouvons tout de même en nous appuyant sur quelques outils mis en place (plate forme numérique pour les B2B par exemple) avancer les principaux résultats de cette 6^{ème} édition :

- Participation record des entreprises en tant que donneurs ou receveurs d'ordre évaluée à 87 entreprises sur une superficie de 1800 m²
- Participation inédite à ce niveau des secteurs de l'industrie militaire avec 07 unités activant dans les domaines de la logistique, de la construction mécanique et de la maintenance, véhicule, laboratoires, armement, articles et habillement...
- Participation tout aussi massive du groupe Sonatrach et de ses 15 filiales activant dans l'exploitation (ENSP, GTP) la maintenance industrielle (SOMIK et SOMIZ) ou encore les services (GCB,...).
- Participation record de SONELGAZ avec 11 filiales de production, maintenance et transport de l'électricité.

- JOURNEES PORTES OUVERTES SUR NAFTAL

La participation de la société NAFTAL est aussi à mettre en exergue, puisqu'elle s'inscrit dans de cadre des actions arrêtées dans le **protocole d'accord et de coopération de sous-traitance et de partenariat signé avec la BASTP**. Durant cette manifestation, NAFTAL a organisé sur son stand « 02 journées portes ouvertes » en direction des sous-traitants présents au salon en tant que participants ou visiteurs. Prés de **120 positions de pièces, composants et pièces de rechanges** de toute nature ont été mises à disposition des sous-traitants pour une éventuelle prise en charge.

Prés de 200 contacts ont eu lieu dans ce cadre, dont une partie (10%) ont déjà abouti à des accords pour une prochaine formalisation sous forme de contrats commerciaux.

- L'évaluation du visitorat via un enregistrement informatique au niveau du DESK ACCUEIL situé à l'entrée principale du salon a permis l'enregistrement de prés de 6 000 visiteurs répartis comme suit :

- 50% sont des professionnels d'entreprise (directeurs, acheteurs, logisticiens,..) à la recherche d'une diversification de leur sourcing (c'est l'objet principal du salon).

En effet dans les entreprises les plus en pointe, la recherche d'une optimisation des coûts d'approvisionnement les conduit à une visite active des différents salons spécialisés à travers le monde (un acheteur grand compte participe au moins à 5 à 6 salons annuellement dans le monde).

Ceci constitue l'intérêt d'un salon spécialisé comme ALGEST qui offre des opportunités extraordinaires pour les parties prenantes de l'activité de la sous-traitance industrielle de se connaître, de diversifier leur sourcing et de s'informer sur les dernières innovations en la matière.

Le reste des 50% se distribuent entre les professionnels exerçant des activités de services (formation conseil) à raison de 20%, les institutions 15% et 15% sont des étudiants, ingénieurs en fin de formation et autres à la recherche de projets pour le développement de l'entrepreneuriat.

Il faut souligner que la tenue en parallèle d'autres événements (comme DJAZAGRO et le salon LOGISTICA) favorise le visitorat en général.

- **CONVENTIONS CADRES DE SOUS-TRAITANCE ET DE PARTENARIAT.**

Ces conventions ont été passées entre Les BSTP représentés par le président de la coordination et les 13 groupes industriels du secteur de l'industrie (11) du secteur du transport (1) et du secteur de l'énergie (1).

C'est certainement le résultat le plus spectaculaire qu'ait enregistré ce salon en permettant ce rapprochement intra et intersectoriel entre les grands donneurs d'ordres et les PME de sous-traitance.

Ce résultat est bien sûr le fruit des efforts de l'ensemble des parties mais surtout d'une grande impulsion donnée par le Ministère de l'Industrie pour traduire dans les faits, la volonté des pouvoirs publics de faire de la sous-traitance industrielle « le fer de lance » d'une industrie nationale intégrée, seul à même de sortir la dépendance de notre industrie aux importations.

La création de richesse et d'emplois passe aussi par la diversification d'un tissu industriel de sous-traitance.

Pour comprendre l'importance de ces conventions, il y a lieu de les inscrire dans le souci majeur exprimé par les pouvoirs publics de renforcer l'intégration nationale industrielle.

Cette dernière passe nécessairement par ce mécanisme clé dit « conventionnel » qui seul est à même de transformer la relation commerciale entre donneurs et receveurs d'ordres vers une relation industrielle où les notions de fiabilité, d'assistance mutuelle et de solidarité, se construisent au fur et à mesure de l'exécution de ces conventions cadres (accompagnement des sous-traitants, homologations des produits, partage des coûts des études, fabrication d'outillages, etc).

Ces conventions peuvent aussi permettre de contourner les rigidités juridico-administratives (à lever impérativement) qui régissent, actuellement l'activité entrepreneuriale.

A ce sujet, l'ensemble des acteurs engagés dans ces conventions doivent se sentir partie prenante d'un processus qui peut enclencher une dynamique de croissance exponentielle du secteur industriel national à moindre coût pour le budget de l'état.

Une évaluation régulière de la mise en œuvre de ce mécanisme, au plus haut niveau permettrait de lever au fur et à mesure et dans des délais compatibles avec les exigences de l'activité industrielle, l'ensemble des contraintes qui peuvent perturber le processus de développement des affaires entre les parties prenantes à la convention.

4. RECOMMANDATIONS

Au delà de cette première évaluation positive de cette 6^{ème} édition d'ALGEST tant dans la participation que le visitorat ou encore le développement des relations d'affaires, via ou en dehors des BtoB programmés. Il est intéressant que nous puissions exploiter les premiers retours des fiches d'évaluation transmises aux exposants dont nous retiendrons ci-après les principales.

- Grande satisfaction de la majeure partie des exposants au niveau de l'organisation logistique et technique du salon.
- Satisfaction intéressante quant au nombre et à la qualité des contacts.
- Les conférences techniques ont permis de vulgariser auprès des participants, les aspects de politique industrielle développés par les pouvoirs publics et sensibiliser à l'importance de l'innovation, de la normalisation et au management des ressources humaines pour la compétitivité des PME.

L'organisation de ces conférences devrait être améliorée sur le plan de leur programmation et de leur médiatisation pour assurer une plus large participation des exposants (affichage à l'entrée du salon, à l'intérieur, au niveau des espaces communs par exemple).

- **PERIODICITE DU SALON**

Le salon est un espace de rencontre privilégié pour la mise en relation d'affaires entre donneurs d'ordres et PME de sous-traitance.

Compte tenu du succès enregistré durant les précédentes éditions et l'expérience acquise, qui a permis de faire de la 6^{ème} édition un événement plébiscité par la majorité des acteurs concernés (participants, visiteurs, invités ..) une réflexion doit être engagée au niveau des organisateurs (BASTP – WTCA) pour répondre à un besoin exprimé par l'ensemble des participants de passer d'une version biennale à une périodicité annuelle.

Celle-ci est par ailleurs largement justifiée, par l'évolution économique et surtout technologique (numérisation des process et l'industrie 4.0) qui voit arriver sur la scène industrielle en général et dans l'activité de la sous-traitance, en particulier de nouveaux entrants de plus en plus exigeants au niveau des standards de fabrications (norme, qualité, coûts, etc)

Cette périodicité annuelle donnera à chacun des acteurs concernés l'occasion de s'informer, voire de donner une nouvelle impulsion à leur activité.